

**Должность**

Консультант (пос. Морки)

**Задачи**

продажи банковских продуктов/услуг, обучение клиентов работе в удаленных каналах обслуживания в клиентском зале банковского офиса.

**Обязанности**

- продажа онлайн-продуктов и услуг банка (Автоплатеж, Онлайн-вклады, Мобильный банк);
- объяснение клиентам преимуществ использования устройств самообслуживания и проведение обучения по работе с ними;
- уточнение цели визита клиента в банк и его направление к соответствующим специалистам отделения;
- предложение клиентам «продуктов/услуг дня».

**Профессиональные требования**

- среднее/среднее профессиональное/неполное высшее/ высшее образование;
- владение программами Microsoft Word, Microsoft Excel, Internet Explorer, Outlook;
- желателен опыт работы в сфере продаж, обслуживания или консультирования клиентов.

## Личные качества

- способность справляться со сложными ситуациями и выдерживать высокий темп работы;
- готовность к работе "на ногах" в течение всего рабочего дня;
- доброжелательность, готовность оказывать помощь окружающим;
- стремление к достижениям в работе, связанной с продажами.

## Условия работы

- трудоустройство согласно ТК РФ;
- гарантированный доход плюс премиальное вознаграждение;
- возможность работать рядом с домом/местом учебы;
- регулярное корпоративное обучение;
- добровольное медицинское страхование, страхование от несчастных случаев и тяжелых заболеваний;
- материальная помощь и социальная поддержка, корпоративная пенсионная программа;
- льготные условия кредитования;
- спортивная жизнь и корпоративные мероприятия;
- возможность построить карьеру в крупнейшем банке России и СНГ.

**Должность**

Менеджер по продажам (пос. Морки)

**Задачи**

продажи ключевых банковских продуктов.

**Обязанности**

- осуществление активных продаж и услуг банка;
- консультирование клиентов по всем продуктам и услугам банка, включая ипотеку;
- привлечение клиентов на обслуживание;
- оформление банковских продуктов и услуг;
- помощь клиентам в оформлении необходимых документов;
- совершение транзакционных операций в рамках оформления продаж и постпродажного сопровождения клиентов;
- ведение базы клиентов.

**Профессиональные требования**

- среднее/среднее профессиональное/неполное высшее/ высшее образование;
- опыт работы в сфере продаж, обслуживания и консультирования клиентов от 6 месяцев;
- владение программами Microsoft Word, Microsoft Excel, Internet Explorer, Outlook.

## Личные качества

- способность справляться со сложными ситуациями и выдерживать высокий темп работы;
- доброжелательность, готовность оказывать помощь окружающим;
- стремление к достижениям в работе, связанной с продажами.

## Условия работы

- трудоустройство согласно ТК РФ;
- гарантированный доход плюс премиальное вознаграждение;
- возможность работать рядом с домом/местом учебы;
- регулярное корпоративное обучение;
- добровольное медицинское страхование, страхование от несчастных случаев и тяжелых заболеваний;
- материальная помощь и социальная поддержка, корпоративная пенсионная программа;
- льготные условия кредитования;
- спортивная жизнь и корпоративные мероприятия;
- возможность построить карьеру в крупнейшем банке России и СНГ.